Unidad de Gestión de Proyectos de I+D

Jornada Informativa – HORIZONTE 2020

Compra Pública Innovadora

Sevilla, 24 Mayo 2016

BravoSolution

© All Rights Reserved - Confidential

Agenda

Quiénes somos

Unidad de Gestión de Proyectos de I+D

Cartera de Proyectos

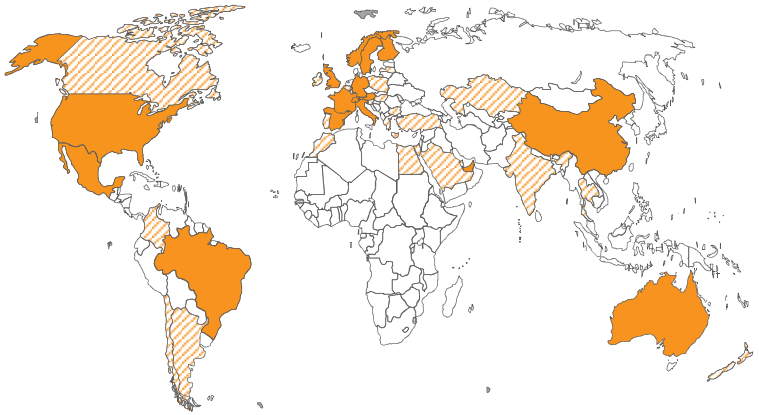
Reflexiones y buenas prácticas

Datos de contacto

© All Rights Reserved - Confidential

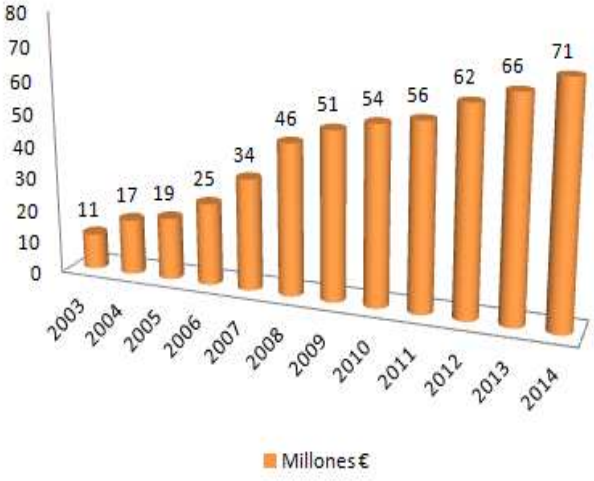
Quiénes somos

Experiencia Mundial



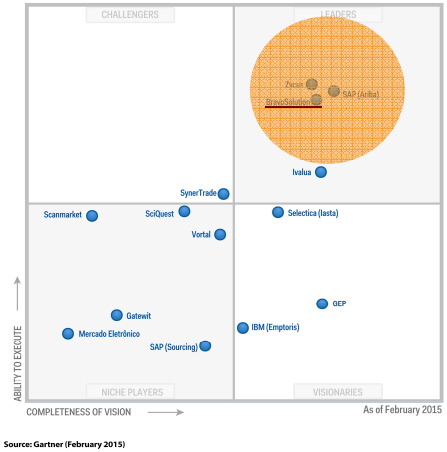
- **Más de 600 profesionales de compras** a nivel mundial
- **Más de 15 años** de experiencia en la industria de las compras y el aprovisionamiento
- **Servicios que aportan valor a través de** la implementación de tecnología, atención al cliente, operaciones de Mercado y servicios de asesoría estratégica

Continuo Crecimiento



- **Más de 600 clientes** a nivel mundial
- **Más de 65,000 usuarios** de compras y 700,000 proveedores
- **Soporte directo** de implementación y experiencia en consultoría en **12 países**
- **Más de 71M € facturados** en 2014, siendo el 11º año de crecimiento constante

Líderes en Compra Estratégica



Source: Gartner (February 2015)

- **Líderes del mercado,** con su plataforma integrada
- **Sistema que automatiza** todo el ciclo de vida del proceso de compras
- **Sistema de soporte flexible, seguro y escalable** de las necesidades de los clientes

© All Rights Reserved - Confidential

Quiénes somos
Nuestra Oferta de Soluciones y Servicios

BravoSolution proporciona a sus clientes diferentes soluciones y servicios, basados en tres áreas principales:

Plataforma Electrónica de Compras

Plataforma modular apoyada en tecnología web (nube), que cubre todo el ciclo de gestión de compra

Proyectos Optimización de Costes

Proyectos de rápida ejecución enfocados al ahorro, que combinan nuestra tecnología y conocimiento

Servicios Profesionales de Consultoría

Expertos en consultoría de compras a su disposición para colaborar en el cumplimiento de sus objetivos

© All Rights Reserved - Confidential

Agenda

Quiénes somos

Unidad de Gestión de Proyectos de I+D

Cartera de Proyectos

Reflexiones y buenas prácticas

Datos de contacto

© All Rights Reserved - Confidential

¿POR QUÉ UNA UNIDAD DE PROYECTOS EU?

- Experiencia estratégica en el sector de las compras y en la Compra Pública
- Oportunidad que ofrece H2020 y la tipología de acción de PCP/PPI
- Posicionamiento
- Nuevas líneas de especialización
- Colaboraciones y proyectos adicionales (sinergias)

© All Rights Reserved - Confidential

¿A QUÉ NOS DEDICAMOS?

- La Oficina de proyectos de I+D, cuenta con una **unidad de gestión de proyectos con amplia experiencia y cualificación** que da soporte a los departamentos técnicos de la compañía en materia de dinamización, promoción, evaluación, preparación y gestión de proyectos de I+D en el ámbito nacional y europeo.

- Del mismo modo, la Unidad ofrece **asesoramiento general** a entidades tanto públicas como privadas sobre **oportunidades de financiación pública y los diferentes programas de financiación.**

- Igualmente cuenta con una unidad de **asesoría técnica especializada** que ofrece asesoramiento específico en la fase de preparación de propuestas y gestión de proyectos.

- Está dirigida a todas aquellas **empresas e instituciones públicas interesadas** en los servicios de apoyo y la experiencia de la Oficina de Proyectos y con un interés real en participar en proyectos nacionales e internacionales.

© All Rights Reserved - Confidential

¿QUÉ OFRECEMOS?

Te acompañamos durante el ciclo de vida integral de un proyecto, desde la idea hasta la consecución de los fondos y ejecución del proyecto.

Te informamos sobre **programas y convocatorias de I+D**

Te ayudamos con **formación *ad hoc*.**

BravoSolution como socio estratégico en tareas de:

- Coordinación, gestión administrativa y financiera y monitorización del proyecto
- Diseño e implementación de la estrategia de comunicación, difusión y explotación
- Estudios de mercado
- Definición de la estrategia de Compra Pública

© All Rights Reserved - Confidential

Agenda

Quiénes somos

Unidad de Gestión de Proyectos de I+D

Cartera de Proyectos

Reflexiones y buenas prácticas

Datos de contacto

© All Rights Reserved - Confidential

Cartera de proyectos EU

EPP eHealth

- Financiado por H2020 (CSA): GA: 644461
- Consorcio: 7 socios, 4 EU países
- Duración: 2 años
- Presupuesto: 771 k€

www.innovationithospitals.com/

@EPPeHealth

Relief

- Financiado por H2020 (PCP): GA: 689476.
- Consorcio: 6 socios, 3 EU países
- Duración: 3 años
- Presupuesto: 1.8 M€

www.relief-chronicpain.eu

@RELIEFprojectEU

© All Rights Reserved - Confidential

Cartera de proyectos EU - Objetivos

EPP eHealth

- Crear una red de compradores públicos (hospitales).
- Formarlos en materia de Compra pública innovadora.
- Identificar su necesidades en materia de eHealth.
- Preparar una “Declaración conjunta de necesidades” como fundamento para el lanzamiento futuras llamadas PCP/PPI Horizonte 2020.

Relief

- Lanzar una licitación conjunta de compra de soluciones innovadoras para la autogestión del dolor en pacientes crónicos (PCP).
- Definir las especificaciones técnicas / funcionales de los desarrollos.
- Contratos con proveedores.
- Consultas mercado
- Lanzamiento e implementación de la licitación

© All Rights Reserved - Confidential

¿CÓMO PODEMOS COLABORAR?

- Puesta en valor de ideas.
- Identificación de oportunidades de financiación
- Búsqueda de consorcios.
- Formación en materia de compra pública y buenas prácticas en la preparación y gestión de proyectos europeos de I+D.
- Aliado estratégico en convocatorias relacionadas con Compra Pública Innovadora:
  - Abierto a administraciones públicas y consultorías.
  - Vínculo con la administración.
  - Materialización propuestas.
  - Suministrador de tecnología, participar en licitación.

© All Rights Reserved - Confidential

Agenda

Quiénes somos

Resumen de los proyectos realizados

Cartera de Proyectos

Reflexiones y buenas prácticas

Datos de contacto

© All Rights Reserved - Confidential

Reflexiones y buenas prácticas

- Acciones de sensibilización en CPI en la fase de preparación.
- Gran esfuerzo en las **acciones de difusión y captación de *stakeholders***.
- Aspectos **Legales.**
- **Monitorización** de los contratos y fases de la PCP.
- Identificación de los interlocutores adecuados.
- No subestimar **tiempos.**
- **Consultas a mercado**: tiempo – dedicación y muestra representativa.
- **Coordinación y gestión**: más carga administrativa de la habitual.

© All Rights Reserved - Confidential

Disfruta del proceso

Oportunidad

Posiciónate

Aprendizaje

Mejora la Administración y el servicio

Contraportada de los Super Humor Superlópez de Ediciones B en 1987

© All Rights Reserved - Confidential

Agenda

Quiénes somos

Unidad de Gestión de Proyectos de I+D

Cartera de Proyectos

Reflexiones y algo más

Datos de contacto

© All Rights Reserved - Confidential

Patricia Martínez Galisteo

European Projects Coordinator

p.martinez@bravosolution.com

+34 91 787 02 29

BravoSolution España

Avda. Manoteras, 42
Edificio Esindus, planta 1
28050 Madrid
España

Tel. **+34 91 7870200**

Fax **+34 917 870201**

Email **atencion.cliente@bravosolution.es**

www.bravosolution.com

BravoSolution

BravoSolution
Supply Management Excellence